



Die A-Kaiser GmbH ist mit über 600 Arbeitskräften und einem Umsatz von über 100 Millionen Euro seit 1979 einer der führenden Bearbeiter von Leichtbau-Aluminium-Komponenten und ultraleichten Magnesium-Bauteilen. Diese werden vor allem von unseren Kunden der Automobilindustrie, auch aufgrund ihres geringen Gewichts und der damit verbundenen ökonomischen Effekte, bevorzugt eingesetzt.

Zum nächstmöglichen Eintrittstermin suchen wir eine/n

SALES MANAGER AUTOMOTIVE (m/w)

Ihre Aufgaben:

- Auftragsakquise und Betreuung bestehender Aufträge bei Tier1 Suppliern wie Continental, Magna, ZF, usw.
- Umsatzsteigerung
- Projekt- und Produktentwicklung in der Zukunft
- Darstellung der technischen Fähigkeiten der A-Kaiser GmbH
- Unterstützen der Wachstumsstrategie
- Festigen der Geschäftsbeziehungen
- Unterstützen der QS bei Problemen
- Preisqualität verbessern und sichern
- Entwicklung neuer Vertriebsstrategien

Ihre Qualifikation:

- Mindestens 5 - 10 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb der Automobilzulieferindustrie mit engen Geschäftsbeziehungen zu den genannten Tier1 Suppliern
- Bachelor oder Master im Wirtschaftsingenieurwesen einer Uni, Fachhochschule oder vergleichbare Ausbildung
- Eine praktische Ausbildung (technisch oder kaufmännisch) wäre von Vorteil
- Unternehmerisches Denken, Kostenbewusstsein, selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit, Belastbarkeit und repräsentatives Auftreten
- Einsatzfreude und einen hohen Qualitätsanspruch
- Auslandserfahrung
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift
- Stark in der Kommunikation
- Freundlich, natürlich, aufgeschlossen, interessiert und kompetent, um in einem internationalen Umfeld zu arbeiten

QUALITÄT.

Weltweit bewährt.



Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wenn Sie sich dieser neuen Herausforderung stellen wollen, bitten wir Sie um Zusendung aussagekräftiger Bewerbungsunterlagen an unseren Personalleiter Herrn Franz Wagner (personal@a-kaiser.com | Tel. +49 8544 309-504).